

Über uns

Unsere Agentur ist in den Bereichen Medien, Kommunikation, Sponsoring und Events tätig. Wir haben die publizistische und verlegerische Hoheit über Print- und Onlinetitel im Bereich Sport, Gesellschaft und Food. Wir vermarkten und organisieren Events in den Bereichen Gala, Symposien und Business Talks. Und wir engagieren uns im Bereich Nachhaltigkeit mit eigenem Content. Für unsere Kommunikationsplattform LANDxSTADT (Printmagazin, ePaper, Online, Newsletter) suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/ abschlussstarke/n und motivierte/n Sales Manager/in.

Sales Manager / Managerin 40 - 80 %

Ihre Aufgaben

- Aktiver Verkauf von Kommunikationslösungen in Form von Anzeigen, eBanners, Publi-reportagen, Sponsored Content, Themenseiten, Cross Media, Event- und Medienpartnerschaften, Sponsoring
- Umsetzung und Weiterentwicklung von Verkaufskonzepten
- Betreuung und Beratung bestehender Kunden und Agenturen
- Gewinnung und Evaluierung neuer Werbeauftraggeber

Wir erwarten

- Sie haben Erfahrung im Verkauf
- Sie arbeiten sorgfältig, eigenverantwortlich, selbständig, zuverlässig und strukturiert
- Sie sind eine versierte, abschlussstarke und verhandlungssichere Kompetenz im Werbeverkauf
- Sie haben Freude am direkten Kundenkontakt, Enthusiasmus und sind kreativ
- Sie haben Macherqualitäten und wirken erfolgsorientiert
- Sie haben ein kommunikatives Talent in Wort und Schrift

Sie erwartet

Wir bieten eine berufliche Herausforderung in einem innovativen und dynamischen Umfeld mit interessanter Perspektive, vielfältige Aufgaben und einem interessanten, namhaften Kundenstamm. Es erwartet Sie eine Unternehmenskultur, die grosse Gestaltungsfreiräume und eine offene

MAKOLI

Wir kommunizieren Sie.

Kommunikation vereint und wo vernetztes Denken, kreative Ansätze und eine gesunde Portion Neugier «daily business» sind.

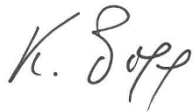
Ihre Bewerbung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Möchten Sie sich spannende Berufserfahrung in der inspirierenden Medien- und Eventbranche aneignen? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung per E-Mail an katja.bopp@makoli.ch. Bei Fragen stehen Ihnen auch der CEO, Daniel Zobrist unter der Telefonnummer 056 437 03 17 oder daniel.zobrist@makoli.ch gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Herzliche Grüsse

Makoli GmbH



Katja Bopp

Master BWL / MAS Corporate Communications
Nachhaltigkeitsmanagement HWZ